

## КАЖДЫЙ НОВЫЙ ПРОЕКТ – ЭТО ВОЗМОЖНОСТЬ НЕ ТОЛЬКО УСОВЕРШЕНСТВОВАТЬ ИМЕЮЩИЕСЯ НАВЫКИ, НО И ПРИОБРЕСТИ ОЧЕРЕДНОЙ ПОЛЕЗНЫЙ ОПЫТ

В рамках работы по специальным проектам компания «СВ-ТРАНСЭКСПО» обеспечивает полный аутсорсинг внешне-экономической деятельности. Специалисты строго контролируют все этапы поставки. Опыт компании «СВ-ТРАНСЭКСПО» обусловлен также разнообразием поставляемого оборудования и товаров для различных отраслей.

### Пример реализации проектных поставок – сотрудничество с ДСК «ГРАД»

В течение 2013–2014 гг. компания «СВ-ТРАНСЭКСПО» успешно реализовала проект по доставке сложного технологического оборудования для оснащения ДСК «Град». Были поставлены производственные линии по производству: плит пустотных перекрытий, лифтовых шахт, ригелей, лестничных маршей, сэндвич-панелей, бетономесительный узел с системой адресной подачи бетона, оборудование для преднапряжения арматуры и другое оборудование.

Основным требованием, предъявляемым к компании «СВ-ТРАНСЭКСПО», как логистическому оператору, являлось строгое соблюдение сроков доставки, снижение общих затрат генерального заказчика на всех этапах проекта, жесткий контроль поставщиков оборудования, координация и контроль оперативной обратной связи между всеми сторонами проекта.

В результате за 2014 год в рамках сотрудничества с ДСК «Град» было отгружено более трехсот транспортных средств. Бесперебойные поставки на объект были осуществлены в рекордно сжатые сроки. Результатом проделанной работы также стала существенная экономия денежных средств заказчика за счет продуманной логистики по каждому проекту и прямой работы с поставщиками.

Руководство ДСК «Град» высоко оценило работу компании «СВ-ТРАНСЭКСПО» с последующим присвоением статуса стратегического партнера.

### Компания «СВ-ТРАНСЭКСПО» провела масштабную работу по решению поставленных руководством ДСК «Град» задач:

- Разработка общего порядка работы по проекту под требования заказчика;
- Согласование форм внешнеторговых договоров;
- Согласование технических спецификаций;
- Разработка графика поставок индивидуально для каждого поставщика;
- Оптимизация процесса заказа и подачи транспортных средств (в том числе, оформление разрешений для перевозки негабаритных и тяжеловесных грузов, подбор специализированного транспорта);
- Анализ технической документации на оборудование с точки зрения возможности ввоза оборудования в соответствии с классификационным решением;
- Подготовка материалов для заявления в Федеральную таможенную службу на получение классификационного решения;
- Согласование форм отгрузочных документов;
- Инструктирование поставщиков о порядке оформления сопроводительных документов;
- Планирование таможенных платежей;
- Организация таможенного оформления в кратчайшие сроки (учитывая максимально быстрое проведение таможенных досмотров);
- Работа с Заказчиком в уведомительном порядке (с минимальным привлечением к решению текущих вопросов).

Мы побеседовали с Юлией Викторовной Нечаевой, курирующей финансовые вопросы при проведении тендеров и отвечавшей за поставку оборудования, и Бочаровым Александром Валерьевичем, представителем транспортно-логистической компании «СВ-ТРАНСЭКСПО», осуществившей поставку всего комплекса оборудования, о том, в чем была основная сложность поставки такого количества машин и как выбрать правильного партнера для такой работы.

Юлия Викторовна Нечаева,  
Заместитель генерального директора:

Мы провели исследование, искали на рынке наиболее надежную компанию, у которой был бы самый широкий спектр возможностей, связанных с сервисом поставки. В итоге мы выбрали три компании, из которых остановились на «СВ-ТРАНСЭКСПО», исходя из их опыта и референц-листа. Дело в том, что проект наш реализовывался в крайне сжатые сроки. Кратчайший срок производства был отдельным жестким требованием ко всем производителям оборудования, поэтому для нас принципиальным моментом был опыт и уровень компетенции логистической компании во избежание задержек на этапе доставки оборудования. Мы не имели на ошибки ни времени, ни права. Так, российским законодательством предусмотрен срок рассмотрения документов и принятия решения по классификации до 90 календарных дней. Но благодаря детальной проработке документов «СВ-ТРАНСЭКСПО», а также профессиональному подходу сотрудников таможенной службы, все обращения были рассмотрены в сроки, которые позволили утвердить график поставки без пересмотра. Безусловно, без профессионального партнера было бы невозможно подготовить для такого количества разнообразного оборудования и от разных производителей правильные документы для таможенного оформления,

ошибки в которых всегда ведут к финансовым потерям импортера. «СВ-ТРАНСЭКСПО» провела тщательную работу со всеми производителями оборудования и весь комплекс импортного оборудования был поставлен как единые части технологических линий.

Бочаров Александр Валерьевич,  
Заместитель Генерального директора,  
Член Совета директоров «СВ-ТРАНСЭКСПО»:

Конечно, тщательная подготовка документов, это очень важный момент в нашем бизнесе, и мы всегда на 100% уверены в документах, которые подготавливаем, но логистика – это именно комплекс взаимосвязанных мероприятий и действий, в каждом из которых нужно быть на высоте. Главный критерий в этой работе – поставка “just-in-time”, т.е. точно вовремя, когда это надо заказчику. В этой точке и проявляется профессионализм логистической компании. Очевидно, что при ошибках на предыдущих этапах, в подготовке документов или заказе автотранспорта, невозможно выполнить наше главное обязательство – поставить оборудование на площадку точно вовремя, не позже и не раньше, а именно тогда, когда оно нужно для монтажа.



Пневматические цилиндры сварочного портала, АWM



Буфер для сеток и зона выгрузки сеток автоматическим краном на линию формовки трехслойных панелей, АWM



Вывод сваренной панели от сварочного портала, АWM



Автоматический буфер для хранения сеток для восьми паллет формовочной линии, АWM